



¡Bienvenidos!

CLARIDAD Y EFICACIA EN
LA TOMA DE DECISIONES



Génesis →
Visión en soluciones



Conferencia: El poder de las decisiones

¿Qué es Eficacia?

Eficacia.

(Del lat. efficacia).

1. f. Capacidad de lograr el efecto que se desea o se espera.



Conferencia: El poder de las decisiones

¿Qué es una decisión?

Decisión es la determinación o resolución que se toma en una situación que nos exige elegir. El requisito para tomar una buena decisión es la firmeza del carácter.

Elementos para tomar de decisiones correctas o nocivas.

Información completa. Falta de información

Mente serena y receptiva. Prejuicios.

Tiempo de acción real. Precipitación o desidia.

Estado emocional tranquilo. Interpretación equivocada de los hechos.

Conferencia: El poder de las decisiones

¿Qué es Claridad?

(Del lat. claritas, -ātis).

1. f. Cualidad de claro.
2. f. Efecto que causa la luz iluminando un espacio, de modo que se distinga lo que hay en él.
3. f. Distinción con que por medio de los sentidos, y más especialmente de la vista y del oído, percibimos las sensaciones, y por medio de la **inteligencia, las ideas.**

Convención 2009: El poder de las decisiones

Información completa.

¿Para qué considera importante manejar la *Información completa* de la situación o hecho a decidir?

¿Qué tanto conoces tus recursos y cómo los aplicas?

- **INSISTIR CARACTERIZA A LAS PERSONAS FUERTES.**
- **DESISTIR CARACTERIZA A LAS PERSONAS DÉBILES.**

¡Tus creencias son las constructoras de tus hechos!

Conferencia: El poder de las decisiones

Menta serena y receptiva.

¿Para qué considera importante mantener la *mente serena y receptiva* en la situación o hecho a decidir?

Un proceso de acción se aplica a toda la vida no sólo a una actividad.

Aprender a diferenciar lo tuyo de lo ajeno; tus responsabilidades de tus derechos; tus amigos de tus abusos de confianza... es saber poner límites.

¡Conoce con claridad tus límites y elimina tus barreras!

¿Cuál es tu propósito en este equipo, en esta familia, en esta vida?

¿Quieres ser el protagonista de tu vida o un simple espectador?

Conferencia: El poder de las decisiones

Tiempo de acción real.

¿Para qué considera importante centrarse en un *tiempo de acción real* en la situación o hecho a decidir?

¿Cuándo es la mejor fecha para:

- Utilizar tus recursos;
- Colocarte límites y romper barreras;
- Definir tu propósito de vida laboral, familiar, personal e íntimo;
- Ser una persona balanceada y hacer realidad todos tus sueños?

¿LAS DECISIONES SE TOMAN RÁPIDO O SE REQUIEREN PENSAR MUCHO TIEMPO PARA TOMARLAS?

Los desafíos y las circunstancias adversas son estímulos que nos permiten conservar y mejorar nuestra vida.

Conferencia: El poder de las decisiones

Estado emocional tranquilo.

¿Para qué considera importante mantenerse en un *estado emocional tranquilo* en la situación o hecho a decidir?

Verifica y evita prejuicios.

El fracaso no existe: *Lo que te ocurre hoy es la consecuencia de lo que hiciste ayer.*

El éxito consiste en querer lo que logras. Sólo cuando aprendes a amar tus logros te es posible alcanzar lo que quieres.

Si aprendes a aceptar tus estados emocionales el infinito es tuyo.

Conferencia: El poder de las decisiones

El proceso comunicativo en la toma de decisiones.

- 1.- Presentación o identificación del problema u objetivos. **Qué hay que decidir.**
- 2.- Sondeo o búsqueda de información. **Elementos o información completa para tomar la decisión.**
- 3.- Introducción al logro de resultados y criterios requeridos. **Qué obtengo y qué implica al tomar la decisión.**
- 4.- Explicación y evaluación de la información. **Justificar la toma de la decisión.**
- 5.- Pre conclusión o comprobación general. **¿Es conveniente o no?**
6. -Toma de la decisión. **De acción o de rechazo.**
7. – Asentamiento o implementación. **Efecto de la decisión.**

Conferencia: El poder de las decisiones

Ejercicio de aplicación: Comprarse una casa

- 1.- Presentación o identificación del problema u objetivos.** **Qué hay que decidir: Comprar o no una casa.**
- 2.- Sondeo o búsqueda de información.** **Elementos o información completa para tomar la decisión: Ubicación, Servicios, Distribución, Espacio, Aspectos legales, Precio, Zonas compartidas.**
- 3.- Introducción al logro de resultados y criterios requeridos.** **Qué obtengo y qué implica al tomar la decisión: ¿Cubre mis necesidades de espacio, su ubicación me conviene, todo está legalmente en orden, puedo pagarla?**
- 4.- Explicación y evaluación de la información.** **Justificar la toma de la decisión: ¿Está bien construida, ventilación e iluminación adecuada, los servicios son los adecuados?**
- 5.- Pre conclusión o comprobación general.** **¿Es conveniente o no?**
- 6. –Toma de la decisión.** **De aceptación o de rechazo.**
- 7. – Asentamiento o implementación.** **Efecto de la decisión: contratación, compra y mudanza o busco otra casa.**



¡Muchas gracias!

¡Hasta la próxima!



GéNESIS →
Visión en soluciones

